Animer des réunions commerciales productives

(Durée estimée : 14h)

Objectifs

- Animer efficacement et avec aisance des réunions commerciales et des groupes de travail
- Allier leadership et charisme
- Répondre aux objections et tentatives de déstabilisation

Contenu de la formation

Organiser les réunions commerciales

- Définir les objectifs
- Choisir les participants
- Préparer sa réunion : sur un plan matériel et organisationnel, et se mettre en condition
- Mobiliser les participants conviés
- Adapter le mode de réunion au sujet : les réunions flash ou régulières
- Animer la réunion
- Réunions flash ou réunions régulières : les facteurs clés de succès

Mobiliser le groupe

- Adopter la posture du leader charismatique
- Maîtriser le langage non-verbal pour encore mieux mobiliser
- Connaître les différentes phases de la vie d'un groupe pour adapter son rythme.

Maîtriser les techniques d'animation commerciale

- Directivité ou non-directivité
- Faire preuve d’assertivité
- Gérer les situations conflictuelles
- Reformuler pour faire avancer la réunion
- Argumenter pour 'vendre' son message
- Répondre aux objections

Décrypter la personnalité des participants pour mieux communiquer

- Identifier les profils des participants
- Adapter sa posture et son discours pour mieux communiquer

Moyens pédagogiques

Cours théoriques et personnalisés par un formateur.
Jeu de rôle et mise en situation.

Moyens techniques

Salle de formation ou ordinateur disposant d'une connexion internet
Support de cours

Modalités d'encadrement

Présentiel ou à distance
Face à face avec un formateur

Campus26 Cité numérique du Pensio - 4 rue du PNDF - 43000 Le Puy-en-Velay - 0415490003 - www.campus26.com - contact@campus26.com
SARL capital 50 000€ - SIRET : 82253076200027 - APE : 6201Z - TVA intra : FR 838 225 307 62 - N° OF : 844 303 392 43

Evaluation des acquis

Mise en situation professionnelle

Pré-requis

Aucun

Public visé

Manager et responsable commercial, chef des ventes et d'agence.

Effectif

de 1 à 8 participants

Tarif

2 400 € HT pour un groupe de 1 à 12 personnes
Tarif indicatif. Nous consulter pour un devis personnalisé.

Modalités d'accès

INTRA entreprise

Délais d'accès

1 jour(s) ouvré(s)

Sanction de la formation

Attestation de suivi de formation

Accessibilité

Formation accessible aux personnes à mobilité réduite en présentiel ou en classe virtuelle. Pour plus de précision, nous contacter.

Indicateurs de résultats

Période de référence : Année 2025 (01/01/2025 - 31/12/2025)

Session non réalisée en 2025

Indicateurs mis à jour le 4 novembre 2026.

Contact

Campus26 — Cité numérique du Pensio, 4 rue du PNDF, 43000 Le Puy-en-Velay
Téléphone : 04 15 49 00 03
Courriel : contact@campus26.com

Mise à jour du programme : 04/11/2026